



ENDLICH!
DIE STELLENANZEIGE NACH DER
DU IMMER GESUCHT HAST.



Wir sind Weischer. Ein traditionsreiches Familienunternehmen und gleichzeitig ein innovatives Medienunternehmen. Seit unserer Gründung stehen wir für die perfekte Verbindung von Tradition und visionärer Kraft. Bei Weischer bringen wir kreative Ideen zum Leben und schaffen einzigartige Erlebnisse. Unser Team arbeitet Hand in Hand, mit Begeisterung und Leidenschaft, um gemeinsam Großes zu erreichen. In unserer Unternehmenskultur schätzen wir den starken Zusammenhalt und fördern gleichzeitig die individuelle Entwicklung jedes Einzelnen.

Wir suchen dich für unsere Team in Hamburg als

Sales Assistant (m/w/d)

Du bist organisiert, kommunikationsstark und weißt genau, wie man Dinge ins Rollen bringt – ob im Team, am Telefon oder im Tool? Großartig! Dann bist du bei uns genau richtig. Weischer.Connect ist die Social-Media-Agentur der Weischer Gruppe – strategisch, partnerschaftlich und eng vernetzt mit unseren Kolleg:innen aus Out-of-Home und Kino. Wir beraten bekannte Marken und mittelständische Unternehmen und finden Social-Media-Lösungen, die wirklich wirken.

Als Sales Assistant unterstützt du unser Team in allem, was es braucht, um potenzielle Kund:innen zu begeistern und interne Abläufe reibungslos zu gestalten. Du sorgst dafür, dass alles läuft – vom Briefing bis zur Pitch-Vorbereitung.

Was macht dich so großartig?

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation abgeschlossen und

Warum du bei uns richtig bist:

- Du unterstützt unser Sales-Team bei der Betreuung von potenziellen und

bereits Berufserfahrungen in Assistenz mit Schwerpunkt Vertrieb gesammelt.

- Du bringst ein gutes Zahlenverständnis mit und hast Spaß an der Analyse und Aufbereitung von Daten.
- Du arbeitest strukturiert, eigenverantwortlich und serviceorientiert.
- Du bist fit in Excel, PowerPoint und hast idealerweise auch schon mit einem CRM-System gearbeitet.
- Du trittst freundlich, sicher und kommunikativ auf – auch wenn es mal trübelig wird.

bestehenden Kund:innen und bei internen Prozessen.

- Du erstellst Briefings für unsere Fachbereiche, damit neue Projekte reibungslos anlaufen.
- Du entwickelst gemeinsam mit dem Team erste Social-Media-Konzepte und Angebote für unsere Neukund:innen.
- Du bereitest Termine und Präsentationen vor und sorgst für professionelle Abläufe im Hintergrund.
- Du pflegst unsere CRM-Daten, recherchierst Märkte und Wettbewerber und bringst deine Erkenntnisse gezielt ein.

Worauf du dich außerdem freuen kannst:

- 32 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, remote zu arbeiten
- Kreatives Umfeld in einer trendsetzenden Social Media Agentur
- Attraktiver Arbeitsplatz im Herzen von Altona mit Elbblick
- Kostenlose Kinofilme und Urban Sports Rabatt
- Weischer Bonus und Prämien für die Vermittlung neuer Kolleg:innen bis zu 3.000€
- Zuschüsse zur Fahrkarte, Essenschecks und Online Benefit

PASST? DANN LOS!

Besuch uns auf der Karriere-Seite von Weischer und bewirb dich online. Janne aus dem Recruiting freut sich schon auf deine Bewerbung – gerne mit frühestmöglichem Eintrittsdatum und Gehaltsvorstellungen.

 Über WhatsApp
bewerben

Pass

Ganz normal bewerben