



**ENDLICH!**  
DIE STELLENANZEIGE NACH DER  
DU IMMER GESUCHT HAST.



Wir sind Weischer. Ein traditionsreiches Familienunternehmen und gleichzeitig ein innovatives Medienunternehmen. Seit unserer Gründung stehen wir für die perfekte Verbindung von Tradition und visionärer Kraft. Bei Weischer bringen wir kreative Ideen zum Leben und schaffen einzigartige Erlebnisse. Unser Team arbeitet Hand in Hand, mit Begeisterung und Leidenschaft, um gemeinsam Großes zu erreichen. In unserer Unternehmenskultur schätzen wir den starken Zusammenhalt und fördern gleichzeitig die individuelle Entwicklung jedes Einzelnen.

**Wir suchen dich für unser Team in Hamburg als**

## Director Sales (m/w/d)

Du denkst vertrieblich, du agierst strategisch, du hast ein gutes Gespür für digitale Trends? Perfekt! Denn wir freuen uns schon auf dich. Als Director Sales übernimmst du eine Schlüsselrolle im Team von Weischer.Connect. Du entwickelst nicht nur unsere Vertriebsstrategie weiter, sondern baust aktiv neue Kundenbeziehungen auf, beobachtest den Markt und gestaltest unser Portfolio mit. Dabei arbeitest du eng mit der Geschäftsführung zusammen und bringst deine Expertise gezielt ein – als Impulsgeber:in, Möglichmacher:in und Netzwerker:in.

### Was macht dich so großartig?

- Du bringst fundierte Erfahrung im digitalen Marketing mit – idealerweise aus dem Digital- oder Agenturumfeld.

### Warum du bei uns richtig bist:

- Du identifizierst neue Geschäftschancen, entwickelst zielgerichtete Akquise-Strategien und repräsentierst Weischer.Connect auf Branchenevents.

- Du hast nachweisbare Erfolge im Aufbau und in der Umsetzung von Vertriebsstrategien.
- Du überzeugst mit deiner Kommunikationsstärke, Präsentationssicherheit und Kundenorientierung.
- Du denkst unternehmerisch, erkennst Marktpotenziale und setzt sie in wirksame Maßnahmen um.
- Du arbeitest eigeninitiativ, strukturiert und schätzt den Austausch im Team.
- Du entwickelst gemeinsam mit der Geschäftsführung innovative Produkte und leitest daraus nachhaltige Sales-Strategien ab.
- Du analysierst Markttrends, beobachtest Wettbewerbsbewegungen und bringst dein Wissen aktiv in die Teams ein.
- Du bewertest relevante Ausschreibungen, entwickelst Angebotsstrategien und präsentierst unsere Leistungen mit Überzeugungskraft.
- Du treibst den Auf- und Ausbau unserer Vertriebsprozesse voran – strukturiert, kreativ und lösungsorientiert.

---

### **Worauf du dich außerdem freuen kannst:**

- 32 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, remote zu arbeiten
- Kreatives Umfeld in einer trendsetzenden Social Media Agentur
- Attraktiver Arbeitsplatz im Herzen von Altona mit Elbblick
- Kostenlose Kinofilme und Urban Sports Rabatt
- Weischer Bonus und Prämien für die Vermittlung neuer Kolleg:innen bis zu 3.000€

## **PASST? DANN LOS!**

Besuch uns auf der Karriere-Seite von Weischer und bewirb dich online. Nina aus dem Recruiting freut sich schon auf deine Bewerbung – gerne mit frühestmöglichem Eintrittsdatum und Gehaltsvorstellungen.

 Über WhatsApp  
bewerben

- Zuschüsse zur Fahrkarte,  
Essenschecks und Online Benefit  
Pass

Ganz normal bewerben